



Marco BILLO Pelizzari

“L'ATTIVITÀ DI INCARICATO IN FOREVER LIVING”

Come funziona e come puoi iniziare a guadagnare da casa aiutando gli altri a costruirsi una vita piena di successo

<https://pelizzariandpartners.it/>

Titolo
**“L'ATTIVITÀ DI INCARICATO
IN FOREVER LIVING”**

Autore
Marco BILLO Pelizzari

Editore
Team Pelizzari and Partners

Ti chiedo gentilmente di **CONDIVIDERE QUESTO EBOOK con più persone possibili**, per regalare le informazioni sulla nostra attività a chi è interessato a ripartire costruendo una vita piena di successo, per sé e per gli altri.

DISCLAIMER:

le strategie riportate in questo ebook sono frutto di anni di studi, specializzazioni e tanta pratica sul campo, quindi non è garantito il raggiungimento dei medesimi risultati di crescita finanziaria o professionale. Il lettore si assume piena responsabilità delle proprie scelte, consapevole dei rischi connessi a qualsiasi forma di investimento. Il libro ha esclusivamente scopo formativo.

SOMMARIO

Introduzione (e sirene ipnotiche...)	pag. 05
Capitolo 1:	
“Perchè scegliere Forever Living”	pag. 13
Capitolo 2:	
“Perchè iniziare con Pelizzari and Partners”	pag. 17
Capitolo 3:	
“La legge 173/2005 che rende legale la nostra attività”	pag. 20
Capitolo 4:	
“Le 4 cose da fare per avere successo in Forever”	pag. 36
Capitolo 5:	
“Come associarsi (Starter Kit o Starter Pack?)”	pag. 38
Conclusione (funzionerà anche per Te?)	pag. 46

INTRODUZIONE (e sirene ipnotiche...)

Brescia, 1 maggio 2020

Stiamo vivendo momenti molto difficili basati sulla totale incertezza di quello che il futuro avrà in serbo per tutti noi. L'emergenza sanitaria in corso sta costringendo la maggior parte degli italiani a riprogrammare velocemente le proprie abitudini di vita, anche quelle più scontate.

Da un giorno all'altro ci è stata negata la libertà di fare cose semplici, come recarci al parco per regalare un po' di gioco spensierato ai nostri figli.

Un caffè con gli amici al bar?

Cancellato anche quello visto che il terribile “*male oscuro*” è sempre lì in agguato, pronto a *saltarci addosso* azzerando la nostra esistenza in poche settimane.

Magari (e me lo auguro di cuore...) quando leggerai questo ebook le cose andranno un po' meglio, ma è necessario prepararsi emotivamente perchè **NON si tornerà più a quel “*prima*”** che già ci manca tantissimo.

E il lavoro che ci aiuta a vivere in maniera dignitosa?

Ora più del 90% delle Famiglie italiane sono economicamente distrutte visto che non possono nemmeno andare a lavorare. Ma **le bollette arrivano comunque, l'affitto e/o il mutuo bisogna pagarli lo stesso, anche se chi ci governa ci aveva assicurato che si sarebbe preso cura di tutti noi.**

Mi dispiace dirtelo ma: *lo Stato non ti aiuterà.*

Non farà assolutamente nulla, ne per Te ne per me...

La storia rimane sempre la migliore maestra di vita di tutti i tempi: è già accaduto in passato e il finale anche questa volta sarà il medesimo.

A rialzarti devi pensarci solo TU.

In questo momento, mentre scrivo questa introduzione, sento in sottofondo i suoni ipnotici delle sirene delle autoambulanze che sfrecciano veloci per le vie di Brescia, la città dove abito. Stanno sicuramente correndo a salvare qualcuno che è stato toccato da vicino da questo maledetto virus tossico.

Di fronte a tutto questo mi sento davvero tanto piccolo, anzi piccolissimo...

Come posso contribuire concretamente a migliorare la situazione delle

persone che adesso si trovano costrette a ripartire da zero lavorando da casa perchè non è possibile recarsi in ufficio (in negozio, in fabbrica ecc...) stando a stretto contatto con i propri colleghi e i clienti?

Caro amico (o cara amica) che mi leggi con interesse, una cosa è certa: non posso contare sui poteri magici dei più grandi supereroi... ma **possiedo qualcosa di decisamente più prezioso**, ovvero otto anni di esperienza diretta maturata sul campo nel settore del *network marketing*.

Questo è il valore aggiunto che voglio condividere con Te per aiutarti a RIPARTIRE.

La soluzione più azzeccata per continuare a guadagnare denaro da casa per la tua Famiglia esiste davvero. Certo è un qualcosa di nuovo che magari non avresti mai pensato di metterti a valutare quando le cose andavano bene... eppure adesso che gli equilibri sono stati completamente stravolti, prendere in considerazione in maniera oggettiva l'attività di incaricato indipendente in Forever Living, può aiutarti concretamente a continuare a portare denaro sul conto corrente bancario della tua Famiglia.

Prima di mostrarti come fare, voglio raccontarti qualcosa in più su di me.

Ti prometto che poi andremo avanti spediti con tutti gli altri contenuti di questo ebook gratuito.

Sino alla fine di febbraio 2020, finalmente per me le cose procedevano per il meglio. Avevo da poco lasciato la mia ultima azienda con la quale collaboravo da circa 2 anni ed **ero pronto a reinventarmi** organizzando eventi speciali dedicati ai single di Brescia e Provincia.

Favorito da una discreta padronanza nell'utilizzo professionale dei social network per acquisire contatti interessati alle mie proposte artistiche, le prenotazioni raccolte erano tantissime... si trattava di un progetto vincente!

Poi, sul più bello, arriva il black out generale...

Tutte le attività chiudono a causa del COVID-19.

In Italia scoppia la pandemia e il bollettino di guerra è pesantissimo.

Morti, morti e ancora morti, soprattutto qui a Brescia, la città dove attualmente vivo e dove sono nato esattamente 45 anni fa.

Di certo potevo lamentarmi e andare in depressione guardando le notizie in TV, oppure reagire come ho sempre fatto nella mia vita.

La voglia di riscatto era tanta: non potevo arrendermi nonostante le circostanze fossero tutte contro di me. Quindi, complice il desiderio di provare a rimettermi in forma a livello fisico (e mentale), ripartendo contemporaneamente anche con una attività imprenditoriale tutta mia, decido di acquistare alcuni prodotti per il controllo del peso da un distributore bresciano della Forever Living.

Questo è accaduto esattamente **sabato 14 marzo 2020**. Dopo un paio di giorni ecco suonare al portone del palazzo dove vivo il corriere Bartolini.

I prodotti della Forever erano arrivati a destinazione.

Inizio ad usarli, sono davvero buoni e soprattutto funzionano alla grande. Sento di avere ritrovato l'energia perduta mentre cala anche la pancia che avevo accumulato negli ultimi mesi trascorsi a fare vita sedentaria.

A questo punto, ispirato dal parere positivo sui prodotti formulato da mio figlio Filippo (che ha solo otto anni...), **il 31 marzo sottoscrivo il codice da incaricato base** con l'azienda dell'aloè vera.

Lo faccio principalmente per ottenere il 15% di sconto sui prodotti che acquisto per uso personale.

Ma sin da subito c'è qualcosa che mi attira anche a livello imprenditoriale in questa attività. Inizio a seguire nel dettaglio tutte le presentazioni che si svolgono online dedicate al piano marketing e immediatamente mi rendo conto che **ho in mano un'ottima soluzione da condividere con le persone decise a RIPARTIRE** dopo tutto questo stato di caos generale.

Mercoledì 22 aprile 2020 (alle ore 8,34 della mattina) finalmente compio un ulteriore passo nella scala del successo in Forever: divento **assistente supervisore** e nel frattempo mi metto ad aggiornare la piattaforma online *pelizzariandpartners.it* (che diventa il sito ufficiale del team di incaricati Forever Living attivi a Brescia e Provincia).

Parallelamente nasce anche il “**Forever Single Team**”, ovvero *il Primo e Unico Movimento italiano di imprenditori e professionisti SINGLE che lavorano con Internet e i social network sfruttando il sistema distributivo del marketing referenziale.*

E qui termina la prima parte della storia.

La mia avventura professionale con la Forever Living è cominciata esattamente così. E forse anche la tua sta per iniziare...

Devi solo dire “SI” e aprire la tua mente mentre leggi questo ebook formativo nel quale trovi tutte le informazioni di cui hai bisogno.

All'interno dei prossimi capitoli scoprirai:

- **perchè scegliere la Forever Living per avviare il tuo business da casa;**
- **perchè iscriverti proprio con il team di Pelizzari and Partners;**
- **la legge 173 dell'agosto 2005 che tutela e rende legale la nostra professione di incaricati alle vendite in Italia;**
- **le 4 cose da fare per avere successo in questo business;**
- **come diventare incaricato FLP (Forever Living Products) aumentando le tue possibilità di guadagno;**
- **se l'attività funzionerà anche per Te oppure no...**

Si parte... tieniti forte!

Il tuo viaggio informativo nel mondo di Forever Living (e di Pelizzari and Partners) sarà entusiasmante, ma anche rapido e indolore.

Ma ricorda che la nostra attività non è un gioco. Infatti **NON si tratta di un sistema che ti rende milionario dall'oggi al domani senza fare nulla.**

Se ti interessa trovare una soluzione magica sei nel posto sbagliato!

Invece, se cerchi seriamente una reale opportunità di crescita personale e finanziaria, allora stai leggendo le informazioni giuste!

Qui sotto ti riporto i link social e i contatti principali della persona che ti ha “girato” questo ebook, così puoi avere un rapporto diretto con noi e rimanere aggiornato su tutte le iniziative promosse da Pelizzari and Partners riguardanti l'attività di incaricato indipendente Forever Living.

Sito Web: <https://pelizzariandpartners.it>

Email: assistenza@pelizzariandpartners.it

Whatsapp: 351 86 44 178

Profilo FB personale: <https://www.facebook.com/marcopelizzariweb>

il Tuo Successo inizia quando inizi!

Marco BILLO Pelizzari

*ps: inizia a fare oggi quello che molti non sono disposti a fare per avere domani quello che molti non possono permettersi. **Forever è il mezzo che ti avvicina al successo ma l'impegno lo devi mettere Tu!***

Capitolo 1:

PERCHÈ SCEGLIERE FOREVER LIVING

Se adesso ti trovi qui a leggere il nostro ebook significa che stai cercando di attuare un **reale cambiamento nella tua vita**, ma ancora non sai se diventare incaricato indipendente di Forever Living sia la scelta giusta per Te.

In effetti online esistono altre alternative per fare soldi lanciando un proprio business (alcune sono ottime mentre altre... lasciamo perdere!)

Dunque tra tante possibilità disponibili perchè scegliere proprio la Forever Living come mezzo per ripartire iniziando a creare la tua entrata extra?

La sezione che stai per consultare ti chiarirà ogni dubbio in merito a questo. Poi sarai Tu a decidere se salire a bordo di questo “treno speciale” oppure optare per altre “destinazioni”.

Esistono almeno **27 buoni motivi** da iniziare a considerare se vuoi **avviare la tua carriera di successo nel network marketing** con la Forever Living.

Eccoli:

- la Forever Living è un'azienda che dimostra di durare e crescere nel tempo (infatti è **stata fondata nel lontano 1978 in Arizona**);
- Forever Living è l'azienda leader mondiale nella **coltivazione e stabilizzazione del gel di aloe vera** (ecco perchè molti la chiamano “THE ALOE VERA COMPANY”);
- è una compagnia decisamente solida e ben capitalizzata (patrimonio di **1,5 miliardi di dollari** e la giusta liquidità per potersi ampliare);
- **è presente in Italia dal 1999** (è stata creata una srl apposita per poter **operare legalmente rispettando le leggi** vigenti nel nostro Paese);
- da moltissimi anni **Forever Living Products Italy srl fa parte di Avedisco**, la principale associazione italiana dedicata alla vendita diretta, che ha l'obiettivo di **tutelare i consumatori finali dalle truffe** valorizzando il lavoro degli incaricati alle vendite;
- i prodotti di altissima qualità offerti dalla compagnia sono sempre più richiesti (**il settore cresce nonostante la crisi in corso**);
- **le bevande (e tantissimi altri prodotti) di Forever Living hanno ottenuto le migliori certificazioni internazionali (International Aloe Science Council Seal of Approval, Kosher Rating, Islamic Seal e il marchio di qualità Halal)**;

- **i prodotti sono approvati dai Ministeri della Salute** dei 160 paesi nei quali la compagnia opera regolarmente;
- **investimenti costanti nel lanciare nuovi prodotti** sul mercato;
- Forever Living Products è una compagnia **attenta alla salvaguardia dell'ambiente**. Inoltre i suoi prodotti sono “*cruelty free*”, quindi non testati su animali;
- **ottimo rapporto qualità prodotti/prezzo/commissioni** (dal 15 al 48% di commissioni sulle vendite e di sconto sugli ordini personali);
- non è richiesto l'autoconsumo obbligatorio;
- **non devi acquistare prodotti da rivendere (no magazzino a casa)**;
- l'attività di incaricato alle vendite Forever Living rispetta le norme e gli articoli della legge **173 del 17 agosto 2005**;
- **la qualifica che ottieni è tua per sempre** (*non devi riconfermarla ogni mese*);
- l'attività di incaricato alle vendite Forever Living la puoi svolgere anche da casa, nel tempo libero (**non sei costretto a lasciare il tuo lavoro principale**);
- **formazione GRATUITA di grande valore**;
- **pagamento puntuale delle commissioni** a favore degli incaricati (tramite bonifico bancario che viene effettuato il 15° giorno del mese successivo relativo al fatturato generato dall'incaricato);

- **il kit di inizio attività è alla portata di tutti** (non rischi nulla e quando ti iscrivi non devi aprire subito la partita iva);
- le sedi italiane di Forever (di Roma, Milano e Verona) ti offrono **GRATIS** la possibilità di prenotare sale meeting e uffici di rappresentanza per ricevere i tuoi potenziali clienti e distributori;
- **ottima usabilità del sito eCommerce** che la Forever Living mette a disposizione di ogni incaricato (con *codice personalizzato*);
- hai la possibilità di **guadagnare sin da subito** effettuando vendite personali dei prodotti Forever Living;
- 1. **il piano marketing Forever Living è semplice da capire e facile da spiegare** (sul sito di Pelizzari and Partners trovi la guida italiana più completa in assoluto dedicata al piano compensi aziendale ([clicca qui per consultarla](#)));
- **piano carriera meritocratico** e altamente remunerativo;
- **bonus e incentivi speciali** riservati ai distributori più meritevoli;
- **attività ereditabile** da lasciare ai nostri figli;
- **attività commerciale con bassa tassazione** (anche in Italia paghi **legalmente solo il 17,9% di tasse...**)

Penso possa bastare, che ne dici?

Nel prossimo capitolo scoprirai perchè dovresti **iniziare subito** la tua avventura in Forever Living proprio con il team di Pelizzari and Partners.

Capitolo 2:

PERCHÈ INIZIARE CON PELIZZARI AND PARTNERS

Ora che hai compreso quali sono i punti di forza che attestano che la Forever Living è un'azienda seria con la quale vale la pena iniziare a collaborare, forse ti starai chiedendo **perché aderire a questa opportunità proprio con noi** del team di Pelizzari and Partners.

Del resto in Italia esistono altri gruppi di incaricati che promuovono lo stesso progetto: alcuni decisamente validi, altri invece...

Detto questo ora ti mostrerò quali sono i **3 punti di forza del nostro team**, all'interno del quale c'è sempre spazio per persone come Te, ovvero chi è interessato a svolgere con *impegno e determinazione* la professione di incaricato indipendente Forever Living.

Il primo punto eccellente riguarda la **formazione di valore** che Pelizzari and Partners mette a disposizione dei propri collaboratori in maniera **totalmente GRATUITA**.

Si hai letto bene: è *GRATIS*.

Non ti chiederemo mai di pagare un extra per la tua crescita personale e professionale, visto che si tratta di un'attività che svolgiamo in partnership (quindi se guadagni di più anche noi aumentiamo le nostre entrate ricorrenti grazie al lavoro sinergico di tutto il team).

Attualmente mettiamo a tua disposizione due aree formative all'interno delle quali trovi **un percorso ragionato di video tutorial** (e di materiale in PDF) che ti permette di diventare un networker completo mentre scali il piano compensi della Forever Living.

Inoltre abbiamo anche una terza area riservata: dentro trovi **la sintesi dei migliori libri di educazione finanziaria e crescita personale** (il progetto si chiama “Formazione in Azione”).

Il **secondo punto di forza** di Pelizzari and Partners è **la nostra upline che ti segue** in maniera costante durante la tua avventura in Forever.

Entrando subito a far parte della nostra organizzazione puoi beneficiare di **oltre mezzo secolo di esperienza diretta** maturata sul campo dai nostri mentori *Gloria e Mirko* (entrambi hanno sulle spalle circa 50 anni di lavoro nel settore del network marketing, tra l'altro sempre nella stessa azienda, quindi in Forever Living...)

Grazie al loro servizio di affiancamento e mentoring, puoi letteralmente **trasformarti in un networker completo** capace di svolgere questa professione sia online che offline.

Infatti durante le sessioni formative imparerai come diventare **un maestro nella generazione di contatti** applicando otto metodi validi, per entrare sempre in relazione con nuove persone alle quali proporre l'opportunità di carriera e/o l'acquisto ricorrente dei prodotti a base di aloe vera.

Infine ecco **il terzo punto di forza** del nostro team, ovvero **l'ebook che stai leggendo** proprio adesso.

Il nostro manuale diventerà **il tuo strumento più importante** per mostrare in automatico l'attività di incaricato alle persone interessate all'opportunità di guadagno e di carriera in Forever Living.

Non appena avrai effettuato l'iscrizione acquistando lo **starter pack**, ti verrà consegnata la tua copia speciale dell'ebook, con i tuoi dati di contatto personalizzati (nome, cognome, profili social, indirizzo sito web ecc...)

Decisamente utile vero?

Ti sfido a trovare un altro team in Forever che ti offre tutto questo **Valore**.

Capitolo 3:

LA LEGGE 173/2005 CHE RENDE LEGALE LA NOSTRA ATTIVITÀ

L'attività di incaricato indipendente in Forever Living è regolamentata dalla legge 173 del 17 agosto 2005.

Qui di seguito trovi la versione integrale del documento.

Leggendola con attenzione scoprirai che **il nostro business è LEGALE e lo inizi senza aprire subito la partita Iva.**

Inoltre, in un secondo momento, potrai usufruire di una tassazione agevolata (**17,94% senza scaglioni di reddito**), anche in Italia, paese nel quale le attività di tipo tradizionale chiudono una dopo l'altra a causa dell'elevata pressione fiscale alla quale sono soggette.

Buona consultazione!

Legge 17 agosto 2005, n.173

**Disciplina della vendita diretta a domicilio e tutela del consumatore
dalle forme di vendita piramidali.**

(GU n. 204 del 2-9-2005)

La Camera dei deputati ed il Senato della Repubblica hanno approvato;

IL PRESIDENTE DELLA REPUBBLICA

Promulga

la seguente legge:

ART. 1.

(Definizioni e ambito di applicazione della legge)

1. Al fini della presente legge si intendono:

a) per "vendita diretta a domicilio", la forma speciale di vendita al dettaglio e di offerta di beni e servizi, di cui all'articolo 19 del decreto

legislativo 31 marzo 1998, n. 114, effettuate tramite la raccolta di ordinativi di acquisto presso il domicilio del consumatore finale o nei locali nei quali il consumatore si trova, anche temporaneamente, per motivi personali, di lavoro, di studio, di intrattenimento o di svago;

b) per "incaricato alla vendita diretta a domicilio", colui che, con o senza vincolo di subordinazione, promuove, direttamente o indirettamente, la raccolta di ordinativi di acquisto presso privati consumatori per conto di imprese esercenti la vendita diretta a domicilio;

c) per "impresa" o "imprese", l'impresa o le imprese esercenti la vendita diretta a domicilio di cui alla lettera a).

2. Le disposizioni della presente legge, ad eccezione di quanto previsto dagli articoli 5, 6 e 7, non si applicano alla offerta, alla sottoscrizione e alla propaganda ai fini commerciali di:

a) prodotti e servizi finanziari;

b) prodotti e servizi assicurativi;

c) contratti per la costruzione, la vendita e la locazione di beni immobili.

Avvertenza:

Le note qui pubblicate sono state redatte ai sensi dell'art. 10, commi 2 e 3 del testo unico delle disposizioni sulla promulgazione delle leggi, sull'emanazione dei decreti del Presidente della Repubblica e sulle pubblicazioni ufficiali della Repubblica italiana, approvato con D.P.R. 28 dicembre 1985, n. 1092, al solo fine di facilitare la lettura delle disposizioni di legge alle quali è operato il rinvio. Restano invariati il valore e l'efficacia degli atti legislativi qui trascritti.

Nota all'art. 1:

- L'art. 19 del decreto legislativo 31 marzo 1998, n. 114, recante «Riforma della disciplina relativa al settore del commercio, a norma dell'art. 4, comma 4, della legge 15 marzo 1997, n. 59», (pubblicato nella Gazzetta Ufficiale 24 aprile 1998, n. 95, S.O.), è il seguente: «Art. 19 (Vendite effettuate presso il domicilio dei consumatori).

1. La vendita al dettaglio o la raccolta di ordinativi di acquisto presso il domicilio dei consumatori, è soggetta a previa comunicazione al comune nel quale l'esercente ha la residenza, se persona fisica, o la sede legale.

2. L'attività può essere iniziata decorsi trenta giorni dal ricevimento della comunicazione di cui al comma 1.

3. Nella comunicazione deve essere dichiarata la sussistenza dei requisiti di cui all'art. 5 e il settore merceologico.

4. Il soggetto di cui al comma 1, che intende avvalersi per l'esercizio dell'attività di incaricati, ne comunica l'elenco all'autorità di pubblica sicurezza del luogo nel quale ha la residenza o la sede legale e risponde agli effetti civili dell'attività dei medesimi. Gli incaricati devono essere in possesso dei requisiti di cui all'art. 5, comma 2.

5. L'impresa di cui al comma 1 rilascia un tesserino di riconoscimento alle persone incaricate, che deve ritirare non appena esse perdano i requisiti richiesti dall'art. 5, comma 2.

6. Il tesserino di riconoscimento di cui al comma 5 deve essere numerato e aggiornato annualmente, deve contenere le generalità e la fotografia dell'incaricato, l'indicazione a stampa della sede e dei prodotti oggetto dell'attività dell'impresa, nonché del nome del responsabile dell'impresa stessa, e la firma di quest'ultimo e deve essere esposto in modo visibile durante le operazioni di vendita.

7. Le disposizioni concernenti gli incaricati si applicano anche nel caso di operazioni di vendita a domicilio del consumatore effettuate dal

commerciante sulle aree pubbliche in forma itinerante.

8. Il tesserino di riconoscimento di cui ai commi 5 e 6 è obbligatorio anche per l'imprenditore che effettua personalmente le operazioni disciplinate dal presente articolo.

9. Alle vendite di cui al presente articolo si applica altresì la disposizione dell'art. 18, comma 7».

ART. 2.

(Esercizio dell'attività di vendita diretta a domicilio)

1. Alle attività di vendita diretta a domicilio di cui all'articolo 1, comma 1, lettera a), si applicano le disposizioni di cui agli articoli 19, 20 e 22, commi 1 e 2, del decreto legislativo 31 marzo 1998, n. 114, nonché le disposizioni vigenti in materia di commercializzazione dei beni e dei servizi offerti.

Note all'art. 2:

- Per il testo dell'art. 19 del decreto legislativo 31 marzo 1998, n. 114, si veda la nota all'art. 1.

- Il testo degli articoli 20 e 22, commi 1 e 2, del citato decreto legislativo

31 marzo 1998, n. 114, è il seguente:

«Art. 20 (Propaganda a fini commerciali). - 1. L'esibizione o illustrazione di cataloghi e l'effettuazione di qualsiasi altra forma di propaganda commerciale presso il domicilio del consumatore o nei locali nei quali il consumatore si trova, anche temporaneamente, per motivi di lavoro, studio, cura o svago, sono sottoposte alle disposizioni sugli incaricati e sul tesserino di riconoscimento di cui all'art. 19, commi 4, 5, 6 e 8».

«Art. 22 (Sanzioni e revoca). - 1. Chiunque viola le disposizioni di cui agli articoli 5, 7, 8, 9, 16, 17, 18 e 19 del presente decreto e' punito con la sanzione amministrativa del pagamento di una somma da lire 5.000.000 a lire 30.000.000.

2. In caso di particolare gravità o di recidiva il sindaco può inoltre disporre la sospensione della attività di vendita per un periodo non superiore a venti giorni. La recidiva si verifica qualora sia stata commessa la stessa violazione per due volte in un anno, anche se si è proceduto al pagamento della sanzione mediante oblazione.»

ART. 3.

(Attività di incaricato alla vendita diretta a domicilio)

1. L'attività di incaricato alla vendita diretta a domicilio, con o senza vincolo di subordinazione, è soggetta all'obbligo del possesso del tesserino di riconoscimento di cui all'articolo 19, commi 5 e 6, del decreto legislativo 31 marzo 1998, n. 114, e può essere svolta da chi risulti in possesso dei requisiti di cui all'articolo 5, comma 2, del medesimo decreto legislativo.
2. L'attività di incaricato alla vendita diretta a domicilio senza vincolo di subordinazione può essere esercitata come oggetto di una obbligazione assunta con contratto di agenzia.
3. L'attività di incaricato alla vendita diretta a domicilio senza vincolo di subordinazione può essere altresì esercitata, senza necessità di stipulare un contratto di agenzia, da soggetti che svolgono l'attività in maniera abituale, ancorchè non esclusiva, o in maniera occasionale, purchè incaricati da una o più imprese.
4. La natura dell'attività di cui al comma 3 è di carattere occasionale sino al conseguimento di un reddito annuo, derivante da tale attività, non superiore a 5.000 euro.
5. Resta ferma la disciplina previdenziale recata dall'articolo 44, comma 2,

ultimo periodo, del decreto-legge 30 settembre 2003, n. 269, convertito, con modificazioni, dalla legge 24 novembre 2003, n. 326.

Note all'art. 3:

- Per il testo dell'art. 19, commi 5 e 6 del già citato decreto legislativo 31 marzo 1998, n. 114, si veda la nota all'art. 1.

- Il testo dell'art. 5, comma 2 del già citato decreto legislativo 31 marzo 1998, n. 114, e' il seguente:

«Art. 5 (Requisiti di accesso all'attività). - 1. Ai sensi del presente decreto l'attività commerciale può essere esercitata con riferimento ai seguenti settori merceologici: alimentare e non alimentare.

2. Non possono esercitare l'attività commerciale, salvo che abbiano ottenuto la riabilitazione:

a) coloro che sono stati dichiarati falliti;

b) coloro che hanno riportato una condanna, con sentenza passata in giudicato, per delitto non colposo, per il quale è prevista una pena detentiva non inferiore nel minimo a tre anni, sempre che sia stata applicata, in concreto, una pena superiore al minimo edittale;

c) coloro che hanno riportato una condanna a pena detentiva, accertata

con sentenza passata in giudicato, per uno dei delitti di cui al titolo II e VIII del libro II del codice penale, ovvero di ricettazione, riciclaggio, emissione di assegni a vuoto, insolvenza fraudolenta, bancarotta fraudolenta, usura, sequestro di persona a scopo di estorsione, rapina;

d) coloro che hanno riportato due o più condanne a pena detentiva o a pena pecuniaria, nel quinquennio precedente all'inizio dell'esercizio dell'attività, accertate con sentenza passata in giudicato, per uno dei delitti previsti dagli articoli 442, 444, 513, 513-bis, 515, 516 e 517 del codice penale, o per delitti di frode nella preparazione o nel commercio degli alimenti, previsti da leggi speciali;

e) coloro che sono sottoposti ad una delle misure di prevenzione di cui alla legge 27 dicembre 1956, n. 1423, o nei cui confronti sia stata applicata una delle misure previste dalla legge 31 maggio 1965, n. 575, ovvero siano stati dichiarati delinquenti abituali, professionali o per tendenza».

- Il testo dell'art. 44, comma 2, ultimo periodo, del decreto-legge 30 settembre 2003, n. 269 (Disposizioni urgenti per favorire lo sviluppo e per la correzione dell'andamento dei conti pubblici) pubblicato nella Gazzetta Ufficiale 2 ottobre 2003, n. 229, S.O. e convertito in legge, con modificazioni, dall'art. 1 della legge 24 novembre 2003, n. 326 (Gazzetta Ufficiale 25 novembre 2003, n. 274, S.O.), è il seguente:

«Art. 44 (Disposizioni varie in materia previdenziale).

- 1. (Omissis).

2. (Omissis).

Per il versamento del contributo da parte dei soggetti esercenti attività di lavoro autonomo occasionale si applicano le modalità ed i termini previsti per i collaboratori coordinati e continuativi iscritti alla predetta gestione separata».

ART. 4.

(Disciplina del rapporto fra impresa affidante e incaricato alla vendita diretta a domicilio. Compenso dell'incaricato)

1. All'incaricato alla vendita diretta a domicilio con vincolo di subordinazione si applica il contratto collettivo nazionale di lavoro applicato dall'impresa esercente la vendita diretta. All'incaricato alla vendita diretta a domicilio senza vincolo di subordinazione di cui all'articolo 3, comma 2, si applicano gli accordi economici collettivi di settore.

2. Per l'incaricato alla vendita diretta a domicilio senza vincolo di subordinazione di cui all'articolo 3, comma 3, l'incarico deve essere provato per iscritto e può essere liberamente rinunciato, anche per fatti concludenti con relativa presa d'atto dell'impresa affidante, o revocato per iscritto tramite lettera raccomandata con avviso di ricevimento o altro

mezzo idoneo. L'atto di conferimento dell'incarico deve contenere l'indicazione dei diritti e degli obblighi di cui ai commi 3 e 6.

3. L'incaricato alla vendita diretta a domicilio senza vincolo di subordinazione di cui all'articolo 3, comma 3, ha diritto di recedere dall'incarico, senza obbligo di motivazione, inviando all'impresa affidante una comunicazione, a mezzo di lettera raccomandata con avviso di ricevimento, entro dieci giorni lavorativi dalla stipula dell'atto scritto di cui al comma 2. In tale caso, l'incaricato è tenuto a restituire a sua cura e spese i beni e i materiali da dimostrazione eventualmente acquistati e l'impresa, entro trenta giorni dalla restituzione dei beni e dei materiali, rimborsa all'incaricato le somme da questi eventualmente pagate. Il rimborso è subordinato all'integrità dei beni e dei materiali restituiti.

4. Nei confronti dell'incaricato alla vendita diretta a domicilio non può essere stabilito alcun obbligo di acquisto:

a) di un qualsiasi ammontare di materiali o di beni commercializzati o distribuiti dall'impresa affidante, ad eccezione dei beni e dei materiali da dimostrazione strumentali alla sua attività che per tipologia e quantità sono assimilabili ad un campionario;

b) di servizi forniti, direttamente o indirettamente, dall'impresa affidante,

non strettamente inerenti e necessari all'attività commerciale in questione, e comunque non proporzionati al volume dell'attività svolta.

5. Nel caso in cui l'incarico venga rinunciato o revocato, il tesserino di riconoscimento di cui all'articolo 3, comma 1, è ritirato.

6. In aggiunta al diritto di recesso di cui al comma 3, all'incaricato alla vendita diretta a domicilio è in ogni caso riconosciuto, in tutte le altre ipotesi di cessazione per qualsiasi causa del rapporto con l'impresa affidante, il diritto di restituzione e, entro trenta giorni, alla rifusione del prezzo relativamente ai beni e ai materiali integri eventualmente posseduti in misura non inferiore al 90 per cento del costo originario.

7. L'incaricato alla vendita diretta a domicilio deve attenersi alle modalità e alle condizioni generali di vendita stabilite dall'impresa affidante. In caso contrario, egli è responsabile dei danni derivanti dalle condotte difformi da lui adottate rispetto alle modalità e alle condizioni di cui al primo periodo.

8. L'incaricato alla vendita diretta a domicilio non ha, salvo espressa autorizzazione scritta, la facoltà di riscuotere il corrispettivo degli ordinativi di acquisto che abbiano avuto regolare esecuzione presso i privati consumatori né di concedere sconti o dilazioni di pagamento.

9. Il compenso dell'incaricato alla vendita diretta a domicilio senza vincolo di subordinazione è costituito dalle provvigioni sugli affari che, accettati, hanno avuto regolare esecuzione. La misura delle provvigioni e le modalità di corresponsione devono essere stabilite per iscritto.

ART. 5.

(Divieto delle forme di vendita piramidali e di giochi o catene)

1. Sono vietate la promozione e la realizzazione di attività e di strutture di vendita nelle quali l'incentivo economico primario dei componenti la struttura si fonda sul mero reclutamento di nuovi soggetti piuttosto che sulla loro capacità di vendere o promuovere la vendita di beni o servizi determinati direttamente o attraverso altri componenti la struttura.

2. E' vietata, altresì, la promozione o l'organizzazione di tutte quelle operazioni, quali giochi, piani di sviluppo, "catene di Sant'Antonio", che configurano la possibilità di guadagno attraverso il puro e semplice reclutamento di altre persone e in cui il diritto a reclutare si trasferisce all'infinito previo il pagamento di un corrispettivo.

ART. 6.

(Elementi presuntivi)

1. Costituisce elemento presuntivo della sussistenza di una operazione o di una struttura di vendita vietate ai sensi dell'articolo 5 la ricorrenza di una delle seguenti circostanze:

a) l'eventuale obbligo del soggetto reclutato di acquistare dall'impresa organizzatrice, ovvero da altro componente la struttura, una rilevante quantità di prodotti senza diritto di restituzione o rifusione del prezzo relativamente ai beni ancora vendibili, in misura non inferiore al 90 per cento del costo originario, nel caso di mancata o parzialmente mancata vendita al pubblico;

b) l'eventuale obbligo del soggetto reclutato di corrispondere, all'atto del reclutamento e comunque quale condizione per la permanenza nell'organizzazione, all'impresa organizzatrice o ad altro componente la struttura, una somma di denaro o titoli di credito o altri valori mobiliari e benefici finanziari in genere di rilevante entità e in assenza di una reale controprestazione;

c) l'eventuale obbligo del soggetto reclutato di acquistare, dall'impresa organizzatrice o da altro componente la struttura, materiali, beni o servizi, ivi compresi materiali didattici e corsi di formazione, non strettamente inerenti e necessari alla attività commerciale in questione e comunque non

proporzionati al volume dell'attività svolta.

ART. 7.

(Sanzioni)

1. Salvo che il fatto costituisca più grave reato, chiunque promuove o realizza le attività o le strutture di vendita o le operazioni di cui all'articolo 5, anche promuovendo iniziative di carattere collettivo o inducendo uno o più soggetti ad aderire, associarsi o affiliarsi alle organizzazioni od operazioni di cui al medesimo articolo, è punito con l'arresto da sei mesi ad un anno o con l'ammenda da 100.000 euro a 600.000 euro.
2. Per le violazioni di cui al comma 1 si applica la sanzione accessoria della pubblicazione del provvedimento con le modalità di cui all'articolo 36 del codice penale e della sua comunicazione alle associazioni dei consumatori e degli utenti rappresentative a livello nazionale.
3. All'impresa che non rispetti le disposizioni di cui all'articolo 4, commi 2, 3, 5, 6 e 9, si applica una sanzione amministrativa pecuniaria da 1.500 euro a 5.000 euro.

Capitolo 4:

LE 4 COSE DA FARE PER AVERE SUCCESSO IN FOREVER LIVING

In questo quarto capitolo dell'ebook dedicato all'attività di incaricato indipendente Forever Living scoprirai quali sono le **4 cose da fare per ottenere un grande successo** in questo progetto imprenditoriale.

A questo proposito non è necessario scrivere “fiumi” di parole: dunque leggere questa sezione ti porterà via pochissimi minuti...

Per iniziare a guadagnare in maniera ricorrente, svolgendo nel tempo libero questa professione con l'azienda Forever, dovrai solo diventare bravo (o brava) a compiere costantemente queste quattro semplici azioni:

1. **usa regolarmente i prodotti che la Forever Living ti mette a disposizione a prezzo scontato** (in pratica diventiamo noi per primi i nostri migliori clienti visto che amiamo già i prodotti all'aloè vera);
2. **consiglia i prodotti alla tua cerchia di conoscenze** (fai questo parlando con tutti dei benefici del gel stabilizzato di aloè vera e inizia a creare una solida base di clienti personali che si fidano di Te);

3. **costruisci il tuo team di collaboratori indipendenti** (quando inizi identifica subito almeno 5 persone chiave da coinvolgere con Te nell'attività in Forever Living);
4. **insegna agli altri con l'esempio** (e con l'aiuto della tua upline) a utilizzare regolarmente i prodotti, a costruire una solida base di clienti ricorrenti e ad ampliare la loro rete di collaboratori validi.

Ti sembrano cose complicate da mettere in pratica oppure pensi di essere in grado di svolgere queste azioni in maniera costante nel tempo?

In Forever Living il segreto per avviare un'attività profittevole è solo questo. La cosa bella è che durante il processo di apprendimento **non sei lasciato da solo...** infatti il tuo sponsor e la tua upline sono sempre pronti ad aiutarti ad avere successo, così anche Tu, quando avrai imparato come fare, sarai in grado di **aiutare i tuoi collaboratori e partners a costruirsi una vita piena di successo e di serenità!**

Tanta roba vero?

Ora sei finalmente pronto ad avviare la tua attività di incaricato indipendente in Forever Living. Nel prossimo capitolo scoprirai come farlo al meglio partendo da **un generoso 35% di commissioni...**

Capitolo 5: COME ASSOCIARSI (STARTER KIT O STARTER PACK?)

Diventare incaricato indipendente Forever Living è un'opportunità aperta a tutti.

Associarti è semplice: ti basta scegliere uno sponsor, *compilare il modulo di registrazione e acquistare il kit di inizio attività*.

Per fare questo puoi:

- *entrare con lo **starter kit** di base (associando insieme un ordine di almeno 50 euro in prodotti Forever Living);*
- *oppure scegliere di acquistare lo **starter pack** che contiene i 25 prodotti più venduti dell'azienda.*

Nelle prossime righe andremo ad analizzare nel dettaglio entrambe le opzioni a tua disposizione.

Inoltre ti mostrerò qual è la scelta migliore che puoi fare per **partire in maniera professionale** con questa tua nuova attività indipendente.

Ti anticipo che **non** **dovrai** **investire** **grosse** **somme** **di** **denaro** acquistando importanti quantità di prodotti da cercare di rivendere a chiunque... quindi tranquillo e *continua a seguirmi!*

STARTER KIT: *cos'è, quanto costa e cosa ottieni*



Lo starter kit è **il modo più semplice ed economico** per aderire all'opportunità Forever Living. Infatti attualmente costa solo 14,90 euro (di norma viene venduto a 29,90 euro).

All'interno del kit trovi i seguenti strumenti di lavoro (e alcuni campioni di prodotti Forever da testare o da regalare ai tuoi potenziali clienti):

- *company Policy (versione QR Code)*
- *lettera di benvenuto*
- *copia cartacea legge 173/2005*
- *listino prezzi*
- *brochure prodotti*
- *blocco note*
- *scheda di adesione*
- *flyer “10 buoni motivi per bere aloe vera”*
- *5 moduli d'ordine*
- *2 adesivi Forever Living*
- *calcolatrice*
- *penna*
- ***1 mini gel***
- ***1 bustina di Forever Argi+***

Fantastico vero?

Avresti mai pensato di avviare la tua attività indipendente con soli 14,90 euro?

Acquistando lo starter kit hai la possibilità di **ottenere uno sconto del 15% sui prodotti che acquisti per uso personale, oltre a guadagnare il 15% di commissioni sugli ordini dei tuoi clienti.**

Dunque lo starter kit è davvero la formula migliore per entrare a far parte del mondo Forever?

Assolutamente NO.

Infatti lo starter kit non ti permette di crearti la tua rete di collaboratori. Puoi soltanto ottenere uno sconto sui tuoi acquisti personali e guadagnare il 15% di commissione sui tuoi clienti diretti.

Invece se il tuo obiettivo è costruire un'attività solida, iniziando ad ottenere anche un **effetto leva** sul lavoro e sul fatturato dei tuoi collaboratori e partners, scegli di entrare in Forever Living con lo starter pack.

Questo è esattamente il modo migliore per lanciare il tuo business indipendente aumentando in maniera esponenziale i tuoi profitti.

A questo punto dell'ebook è giunto il momento di presentarti tutte le caratteristiche del mitico starter pack. *Gira pagina e continua a seguirmi!*

STARTER PACK: *cos'è, quanto costa e cosa ottieni*



Lo starter pack contiene i **25 prodotti essenziali** per iniziare l'attività di incaricato indipendente Forever Living.

E' il format ideale per iniziare ad utilizzare i prodotti ed apprezzarne l'efficacia. In questo modo sarai preparato a consigliare al tuo network di contatti gli integratori alimentari e i prodotti per l'igiene personale di Forever.

Inoltre acquistando lo starter pack hai la possibilità di **ottenere uno sconto del 35% (a vita) sui prodotti che acquisti per uso personale, oltre a**

guadagnare il 35% di commissioni sugli ordini dei tuoi clienti.

Ma non è finita qui: infatti ti porti a casa anche **un generoso 20% sul fatturato generato dai tuoi incaricati base** ($35\% - 15\% = 20\%$).

Cominci a capire perchè ti conviene aderire all'opportunità di Forever con questa tipologia di kit completo?

Ora che hai compreso il grande vantaggio che ottieni, ti elenco quali sono i **25 prodotti essenziali** disponibili all'interno dello starter pack:

- ***2 Aloe Lips (lucidalabbra)***
- ***2 Forever Bright Toothgel (dentifricio)***
- ***1 Absorbent-C (integratore)***
- ***1 Aloe Propolis Creme***
- ***1 Aloe Scrub***
- ***1 Aloe Vera Gelly***
- ***1 Aloe Lotion***
- ***1 Aloe Heat Lotion***
- ***1 Aloe Ever-Shield Deodorant***
- ***1 Gentlemann's Pride (dopobarba)***

- *1 Forever Therm (integratore)*
- *2 Avocado Face & Body Soap*
- *1 Forever Hand Sanitizer (disinfettante per le mani)*
- *1 Forever Daily (integratore)*
- *1 Aloe-Jobba Shampoo*
- *1 Aloe-Jobba Conditioner*
- *1 Aloe Hand Soap*
- *1 Forever Active Pro-B (integratore)*
- *2 Forever Aloe Vera Gel (bevanda da 1L)*
- *2 Forever Aloe Berry Nectar (bevanda da 1L)*

Hai visto quanti prodotti contiene lo starter pack di Forever Living?

Certamente **conoscerli ed usarli con regolarità** ti permetterà di consigliarli al meglio alle persone che entrano in contatto con Te.

Ma so già che cosa stai pensando adesso: ti interessa conoscere il prezzo dello starter pack, giusto?

E allora ti accontento subito: tutto questo “malloppone” di prodotti di qualità realizzati con **il miglior gel di aloe stabilizzato**, di listino costa solo 484,40 euro.

Ma attenzione perchè **se decidi di aderire adesso alla nostra fantastica opportunità di carriera, riceverai un ulteriore sconto speciale che ti permette di acquistare il tuo starter pack a soli 394,50 euro.**

In questo modo sarai qualificato a vita ad ottenere il 35% di sconto sull'acquisto dei prodotti e incasserai il 35% di commissioni sulle tue vendite personali (oltre a ricevere il 20% sul fatturato della tua downline di incaricati base). Poi scalando il piano compensi aziendale potrai anche ottenere ulteriori aumenti di sconti e di commissioni (38%, 43%, 48%...)

Siamo quasi giunti alla fine.

Prima di lasciarti al capitolo finale di questo ebook informativo voglio farti una domanda. Per rispondere in maniera costruttiva ti invito a prenderti almeno 10 minuti liberi... infatti sei ad un solo passo dall'effettuare una scelta molto importante per Te e per tutta la Tua Famiglia.

La domanda è la seguente: ***“Che cosa ti è piaciuto di più di queste informazioni che hai letto in questi primi 5 capitoli?”***

Rifletti con calma e metti insieme le tue considerazioni, poi volta pagina e leggi la conclusione speciale.

CONCLUSIONE (FUNZIONERÁ ANCHE PER TE?)

Complimenti per essere arrivato fin qui!

Stai per terminare la lettura di questo ebook informativo che ti ha fornito tutti i dettagli sull'attività di incaricato alle vendite in Forever Living e sul team di Pelizzari and Partners. Nell'introduzione hai compreso che stiamo vivendo **un periodo di profondo cambiamento sociale**, dovuto principalmente a fattori esterni che difficilmente possiamo controllare a nostro vantaggio.

Tutta questo stato di incertezza sul futuro che verrà, condiziona tantissimo la capacità delle persone di *vivere una vita felice e piena di serenità...*

Le attività economiche tradizionali chiudono una dopo l'altra, dunque prestissimo molti individui dovranno ripensare a cosa fare per continuare a guadagnare il denaro necessario che serve ad offrire un'esistenza dignitosa alle loro Famiglie.

L'attività che ti abbiamo presentato in questa guida rappresenta davvero

LA TUA SCELTA IDEALE ed è anche la soluzione ideale per tutte quelle persone che aspettano di incontrare qualcuno come Te, ovvero un consulente pronto a descrivere un modo intelligente e legale per avviare la loro attività indipendente senza investire grosse somme di denaro.

Scegliendo adesso di diventare incaricato Forever Living hai un grande dono da offrire a tutte queste persone!

L'azienda che rappresentiamo con tanto orgoglio è seria e in costante crescita: questo hai potuto verificarlo in prima persona leggendo il 1° capitolo nel quale ti abbiamo descritto i **27 buoni motivi** per scegliere di entrare a far parte di Forever.

Nel secondo capitolo invece hai compreso che collaborare con il team giusto ti porta a fare davvero la differenza nel tuo business. Con Pelizzari and Partners ottieni **tanta formazione pratica di qualità a costo zero** e tanto altro Valore (*vieni seguito e non sei mai lasciato da solo*).

Nel terzo capitolo hai anche avuto modo di consultare la **legge 173 del 17 agosto 2005**, che tutela il consumatore finale dalle truffe piramidali, e contemporaneamente mostra le linee guida che noi incaricati alle vendite Forever Living siamo tenuti a rispettare per **operare legalmente** su tutto il

territorio italiano.

Nel quarto capitolo hai visto le **4 cose da fare per avere successo** e infine ti abbiamo mostrato esattamente qual è la differenza tra iniziare l'attività con lo *starter kit* oppure aderire acquistando subito lo *starter pack*.

Ora è giunto il momento della verità.

Vogliamo essere estremamente sinceri e onesti aiutandoti a capire se la nostra opportunità di carriera funzionerà anche per Te oppure no.

L'attività di incaricato indipendente in Forever Living funziona benissimo visto che, all'interno del nostro team di partners, abbiamo svariate testimonianze di persone che da zero sono riuscite a crearsi un reddito extra svolgendo con impegno ed etica questa professione.

Pensa che alcune di esse nel tempo sono anche riuscite a raggiungere le più alte qualifiche aziendali, dunque ora si dedicano full time solo a far crescere il loro business in Forever senza svolgere altri lavori.

Ma se anche Tu vuoi davvero ottenere risultati importanti grazie al nostro aiuto, dovrai essere disposto ad ascoltare i consigli di chi è già arrivato

dove vuoi arrivare anche Tu. **Non devi “reinventare la ruota”**: per coinvolgere i tuoi primi clienti e distributori è sufficiente **essere disposto ad imparare nuove abilità**, diventando insegnabile (quindi duplicabile) con i futuri collaboratori che entreranno nella tua squadra.

La scelta spetta solo a Te.

Il primo passo da compiere per iniziare questa avventura è **clickare il link qui sotto** ed effettuare la registrazione come nuovo incaricato Forever Living tramite il codice della persona che ti ha fatto leggere questo ebook:

[CLICCA QUI PER DIVENTARE INCARICATO FOREVER LIVING](#)

La procedura di attivazione è facile e veloce: devi solo **inserire i tuoi dati personali e scegliere il kit di inizio attività più adatto alle tue esigenze e agli obiettivi che vuoi raggiungere grazie a Forever Living.**

Se per effettuare l'iscrizione hai bisogno di assistenza, allora qui di seguito trovi i dati per contattare subito il tuo sponsor.

Il Tuo Successo inizia quando inizi!

Marco BILLO Pelizzari

DATI SPONSOR: Marco BILLO Pelizzari

Codice Incaricato: 390521077063 (Marco Pelizzari)

Link registrazione nuovo incaricato indipendente Forever Living:

<https://shop.foreverliving.it/registrazione-sponsorizzata-utente-390521077063.html>

Sito Web: <https://pelizzariandpartners.it>

Email: assistenza@pelizzariandpartners.it

Whatsapp: 351 86 44 178

Profilo FB personale: <https://www.facebook.com/marcopelizzariweb>

Benvenuto/a nel team di **Pelizzari and Partners**.

BENVENUTO/A NELLA FAMIGLIA DI FOREVER LIVING!

ps: se per qualsiasi motivo stai pensando di rimandare la tua iscrizione, la cosa migliore da fare è **contattare subito la persona che ti ha regalato questo ebook**. Nel frattempo puoi anche decidere di avvicinarti al mondo di Forever Living, diventando soltanto cliente provando i prodotti all'aloè vera che ti ispirano di più!

[Clicca qui per diventare CLIENTE CLUB](#) (registrandoti **ottieni grandi vantaggi**).